

## 新商品のトライアル販売で新規開拓を応援！ 地域の新しい価値創造を支援

「特産品文化創造企業」を目指し、山形県を代表する特産品や東北の季節の逸品、スイーツなどを店舗、インターネットを通じて販売する株式会社清川屋グループ（所在地：山形県鶴岡市、代表取締役：伊藤 舞）は、新商品の販売動向をテストできるトライアル販売の取り組みを開始しました。

これまでのお取引の有無に関わらず、山形県内・宮城県内のメーカー様より幅広く新商品をご提案いただき、本格的な商品導入の前に期間や数量を限定して試験的に販売をすることで、その実績を元に双方の販売計画をすり合わせながら商品取引契約までをスムーズに、スピーディに進めることが可能です。

トライアル販売は、実店舗およびネット通販で行われます。実店舗では、地元のお客様をメインターゲットとして商品を展開し、地元消費増への貢献につなげます。また、ネット通販では県外への県産品発信を主な目的とし、清川屋が持っているルートを利用し新商品の需要喚起と販路拡大・流通網開拓を後押しします。

さらに、販売実績データの提供とフィードバックを行い、より良い商品開発につながるサポートも行っております。

また、遠方の企業様向けにZoom商談も受け付けており、営業コストを削減しながら販売促進・販路の新規開拓を行う事が可能です。

清川屋は地域の発展に貢献することを使命としており、今回の取り組みは、地域の新たな価値創造を支援し、山形県・宮城県の商品力や販売力の向上を目標としております。

## トライアル販売のご案内

〒997-0011  
山形県鶴岡市宝田1丁目4-25  
株式会社清川屋  
商 品 部

この度は、商品ご提案いただきありがとうございます。  
弊社で商品導入を進めるにあたり、一定期間の売れ行き等を検証し、ご相談しながらお互いより良い形でのお取り引きをしたいと考えております。

そのためにも、一度トライアル販売をしてみませんか？

### 【清川屋情報】

私たちは、山形県内に10店舗、宮城県内に2店舗を構えております。通信販売も加えると13店舗で東北の特産品の販売を通して、地域の魅力を発信しています。  
店舗も様々な立地にありますので、商品に合った販売場所を模索していければと思います。

### 【概要】

- ・毎月15日までの申込で翌月5日～トライアル販売開始とさせていただきます。  
16日以降の申込については翌々月5日～開始とさせていただきます。
- ・トライアル販売の申込をいただいた後、弊社内で検討の上、取扱いの可否をご連絡させていただきます。
- ・弊社での販売動向を加味して、トライアル後の販売・契約書の締結については再度お打合せさせていただきます。
- ・納品書の日付は、弊社への納品日での記入をお願いします。
- ・商品は基本的に買取販売とし、販売期間を過ぎた残在庫については返品の対応をお願いいたします。トライアル期間終了月、末日の時点で店舗の在庫数を確認し、弊社から御社宛在庫数を連絡させていただきます。弊社から赤伝発行させていただき、着払いにて商品返送させていただきます。
- ・月末締め翌月末請求にて請求書のご発行をお願いいたします。  
2ヶ月のトライアル販売でも、1ヶ月ごとに請求書の発行をお願いいたします。
- ・上記ご同意いただけましたら、別紙の「トライアル販売申込書」を記入いただき、弊社商品部宛ご提出をお願いします。

## トライアル販売申込書

申込日： 年 月 日

### 【会社情報】

御 社 名	
住 所	〒
電 話 番 号	
F A X 番 号	
事業者登録番号 (インボイス)	
ご 担 当 者 部 署	
ご 担 当 者 名	
ご 担 当 者 連 絡 先	
消費税の計算について	計算単位 (明細/伝票/締日) 丸め区分 (四捨五入/切り上げ/切り捨て)

### 【トライアル商品情報】

※別紙の商品情報シートがあれば、そちらの添付でも可です。

※商品が複数の場合は、商品情報のみ複数記入して下さい。

商 品 名	
販 売 温 度 帯	
賞 味 期 間	
J A N コ ー ド	
納 品 価 格	
参 考 売 価	
商 品 情 報	
リ ー ド タ イ ム	
ロ ッ ト	
納 品 方 法	
商 品 画 像	中身・パッケージ・一括表示情報を別途添付下さい。

### 【販売確認事項】

販売を希望する店舗 (あれば)	
-----------------	--

【問合せ先】 株式会社清川屋 商品部  
〒997-0011 山形県鶴岡市宝田1丁目4-25  
Mail:kiyo-magokoro@kiyokawaya.com  
F A X : 0235-24-8666  
T E L : 0235-23-2111